

TEMPO DE PROSPERAR (parte 2).

Texto base. O Senhor te abrirá o seu bom tesouro, o céu, para dar chuva à tua terra no seu tempo, e para abençoar toda a obra das tuas mãos; e emprestarás a muitas nações, porém tu não tomarás emprestado. E o Senhor te porá por cabeça, e não por cauda; e só estarás em cima, e não debaixo, se obedeceres aos mandamentos do Senhor teu Deus, que hoje te ordeno, para os guardar e cumprir. (Dt 28:12-13, ACF).

Introdução. No meio cristão foi distorcida a visão de prosperidade e fé. Pela influência de São Francisco de Assis que era proveniente de uma família rica, mas decidiu abrir mão de tudo e cuidar dos pobres e pela influência pentecostal no Brasil que começou nas periferias atingindo pessoas mais carentes e menos escolarizadas, além da interpretação de textos bíblicos desconectados da totalidade da bíblia. Uma regra básica sobre interpretação bíblica é que a bíblia deve ser interpretada pela bíblia. Devo interpretar um texto que fala sobre certo assunto comparando com outros textos que falam sobre aquele mesmo assunto. Assim devemos fazer com o assunto prosperidade, riquezas, dinheiro. O texto de introdução nos mostra que o desejo de Deus é que sejamos abençoados, prósperos, líderes, protagonistas.

3 Tipos de Valor gerador de riquezas

Para prosperar, preciso usar o meu talento, o meu valor e gerar riquezas com ele. Se tenho um talento, mas ele fica escondido ou enterrado, não gerará riquezas.

3.1 Funcional: Resolve um problema (lavar carro, venda de produtos, construção, mecânica, etc...). Exemplo de Neemias reconstruindo as muralhas de Jerusalém. (Ne 6:15 Acabou-se, pois, o muro aos vinte e cinco do mês de elul, em cinquenta e dois dias.)

3.2 Intelectual: O que você sabe que poucos sabem (ensinar inglês, culinária com receita específica familiar). Exemplo de Salomão que pediu sabedoria ao Senhor e se tornou o homem mais rico.

3.3 Artístico: Criatividade (música, quadros, influencer, decoração, habilidades criativas). Exemplo de Davi que fez a maioria dos Salmos em forma de canções.

3.4 Relacional: Habilidade de conectar pessoas (networking, ajuda outros a fazer conexões). Exemplo de Eliseu que queria apresentar conectar a mulher sunamita com o rei ou com o chefe do exército. (2Reis 4:13). Usain Bolt, o famoso atleta jamaicano de corridas, estava com alguns amigos empresários e foi convidado a abrir um restaurante com comidas típicas da Jamaica. Ele só abriu este restaurante por habilidades relacionais. É importante estar com conexões.

3.5 Inspiracional: Contar uma história de superação que inspira outros. Exemplo de Jesus que usava parábolas para inspirar seus seguidores. Nosso testemunho é uma história inspiracional. Há vários palestrantes que estão usando seu valor inspiracional para gerar riquezas através de palestras e livros.

3.6 Espiritual: Valor que pastores, apóstolos ou líderes de igrejas têm. Embora o serviço espiritual seja voluntário, a bíblia respalda boa remuneração aos que presidem bem. “Devem ser considerados merecedores de dobrados honorários os presbíteros que presidem bem, com especialidade os que se afadigam na palavra e no ensino. Pois a Escritura declara: Não amordaces o boi, quando pisa o trigo. E ainda: O trabalhador é digno do seu salário”. (1Tm 5:17-18, ARA).

4. Capitalizar o Valor

Todos têm potencial para prosperar, mas precisam aprender a capitalizar esse valor, transformando-o em dinheiro e oferecendo-o ao maior número de pessoas possível. O segredo da grandeza é servir mais pessoas.

Luciano Hang, dono da Havan, começou sua trajetória empreendedora ainda na infância, vendendo doces e bolachas na escola. Aos 17 anos, começou a trabalhar na Fábrica de Tecidos Carlos Renaux. Depois abriu sua primeira empresa e em 1986, fundou a Havan, uma pequena loja de tecidos em Brusque, Santa Catarina. Hoje tem 190 megalojas e teve lucro de 2.7 bilhões em 2024. Ele começou oferecendo seu valor (habilidade no comércio) em Brusque para centenas de pessoas e hoje atende milhões de pessoas. Capitalizar o valor significa transformar o valor da minha habilidade em dinheiro oferecendo ao máximo de pessoas (clientes) possível.

5. Valores e a guerra espiritual

No processo de acessarmos as riquezas que o Senhor tem para nós, há guerra espiritual. A vontade de Deus é que prosperemos, mas a vontade do inimigo é que sejamos derrotados, fracassados ou necessitados. Há várias ferramentas de guerra espiritual, entre elas podemos citar: Adoração, oração, fé, disciplina, aliança, entre outras. Porém, uma ferramenta que engloba a maioria destas é a oferta em valores. Na bíblia há incontáveis exemplos de busca a Deus envolvendo altares de oferta o que englobava adoração, fé, oração, aliança, entre outros.

5.1 Caim e Abel: “Aconteceu ao cabo de dias que Caim trouxe do fruto da terra uma oferta ao SENHOR. 4 E Abel também trouxe dos primogênitos das suas ovelhas, e da sua gordura; e atentou o SENHOR para Abel e para a sua oferta. 5 Mas para Caim e para a sua oferta não atentou. E irou-se Caim fortemente, e descaiu-lhe o semblante. 6 E o SENHOR disse a Caim: Por que te iraste? E por que descaiu o teu semblante? 7 Se bem fizeres, não é certo que serás aceito? E se não fizeres bem, o pecado jaz à porta, e sobre ti será o seu desejo, mas sobre ele deves dominar. (Gn 4:3-7).

Deus se agradou primeiro de Abel, e depois de sua oferta, e não de Caim e sua oferta. A chave é: "Ninguém oferta diferente daquilo que ele é." A oferta representa quem somos e a nossa relação com Deus. Alguns ficam filosofando sobre a causa de Deus não ter gostado da oferta de Caim. Deus diz a Caim no versículo 7 que se ele fizesse o que era bom, seria aceito. O foco não é apenas o tipo de oferta e sim o coração do ofertante. Caim acabou assassinando seu irmão. Este mal já estava dentro dele. Eu devo ofertar com o coração alinhado com Deus. Por outro lado, a expressão "**ao cabo de dias**" pode indicar que Caim ofereceu o que sobrou, o que estava para estragar, enquanto Abel ofereceu um cordeiro gordinho (o melhor que tinha). Através desta história, aprendemos que não devemos dar o resto para Deus e sim, dar o melhor. “Porque onde estiver o vosso tesouro, ali estará também o vosso coração”. (Mt 6:21). Se o meu coração está em Deus, vou dar o melhor para Deus. Podemos saber o que realmente é importante para alguém analisando onde esta pessoa investe seu tempo e seu dinheiro. Por exemplo: se família é importante pra mim, vou gastar tempo e dinheiro com ela. Propósitos ou votos financeiros com Deus e jejuns mias prolongados são ferramentas para destravar e gerar rompimentos de bênçãos.

6. Como Deus Abençoa (Três Maneiras):

6.1 Direção: Deus não dá dinheiro diretamente como bênção (isso é socorro em emergências), mas dá **direção** (mudar de cidade, largar um sócio, mudar emprego ou atividade econômica). Pior que um cristão sem dinheiro é um cristão sem direção de Deus na sua vida financeira.

6.2 Ideias: Uma ideia pode mudar uma história. Leandro e Leonardo eram cantores de pequenos eventos em Goiás. Um pastor estava com tantos problemas financeiros que chorava durante o banho com o chuveiro ligado para a família não perceber. Durante oração teve uma ideia de abrir uma empresa de chás. Logo passou a prosperar muito com esta empresa.

6.3 Favor: Deus coloca pessoas ao seu lado que querem te abençoar, clientes que escolhem você, oportunidades inesperadas, pessoas importantes que gostam de você e investem. Sendo fiéis a Deus, podemos contar com o favor de Deus.